

- ◆ **Orderingången** ökade med 13% till 3 737 Mkr (3 314)
- ◆ **Omsättningen** ökade med 15% till 3 415 Mkr (2 975)
- ◆ **Resultat före skatt** ökade med 9% till 286 Mkr (262)
- ◆ **Nettovinsten** ökade med 6% till 203 Mkr (191)
- ◆ **Vinst per aktie** ökade med 8% till 1,00 kr (0,93)
- ◆ **EBITA-resultatet** ökade med 34% till 427 Mkr (320)
- ◆ **Operativa kassaflödet** ökade med 44% till 871 Mkr (603)
- ◆ **Huntleigh Integrationen löper planenligt**
- ◆ **Fortsatt goda resultatutsikter för året**

1:a kvartalet 2007

Samtliga affärsområden visar förbättrade EBITA-resultat och –marginaler i perioden trots blygsam faktureringsstillväxt. Efterfrågeläget är alltjämt bra och integrationen av Huntleigh fortgår planenligt.

Orderingång

Koncernens orderingång ökade med 13% i kvartalet. Efterfrågan på koncernens produkter är alltjämt god även om den organiska orderingången för perioden låg i nivå med fjolåret. Som tidigare meddelats bokades ett antal större beställningar i Ontario Kanada under föregående års första kvartal. Justeras orderingången för dessa beställningar så ökade den underliggande orderingången med 3,2 % organiskt.

För Medical Systems sjönk orderingången tillbaka jämfört med det starka första kvartalet föregående år då speciellt volymutvecklingen i USA var stark. Övriga geografiska regioner har i stort utvecklats bra för affärsområdet.

Infection Controls orderingång ökade organiskt med 4 %. I likhet med Medical Systems var utvecklingen i Nordamerika svagare.

Inom Extended Care var den organiska orderingången i nivå med motsvarande period föregående år. Justerat för de ovan nämnda beställningarna i Ontario fortsatte orderingången att utvecklas väl och ökade organiskt med 10 %. Nyförvärvet Huntleigh som konsolideras i koncernen från och med den första februari innevarande år ingår inte i den organiska orderstatistiken men orderutvecklingen för Huntleigh kan betraktas som säsongsmässigt normal.

Resultat

Koncernens resultat före skatt för det första kvartalet ökade med 9% och uppgick till 285,9 Mkr (261,6). Resultatökningen är huvudsakligen en effekt av stärkta bruttomarginaler, då den organiska volymtillväxten var blygsam i perioden. Koncernens EBITA-marginal förbättrades med 1,7% och uppgick till 12,5%. I kvartalsresultatet ingår omstruktureringkostnader med 50 Mkr (46).

Medical Systems ökade EBITA-resultatet med goda 24 % och EBITA-marginalen fortsatte att stärkas under perioden. Medical Systems fortsätter att uppvisa förbättrade bruttomarginaler som en följd av god prisdisciplin och gynnsam produktmix.

För Infection Control var EBITA-resultatet i nivå med föregående år medan EBIT-marginalen var något bättre. Faktureringsvolymen var organiskt i nivå med samma period föregående år.

Extended Care uppvisade en mycket god resultatutveckling för perioden och EBITA-resultatet ökade med 66%. EBITA-marginalen stärktes även inklusive Huntleigh och även inklusive omstruktureringkostnader relaterade till Huntleighförvärvet uppgående till 50 Mkr. De effektiviseringar som genomförts av Extended Cares produktionsstruktur under fjolåret har gett bra resultat effekter och har kompenserat för intäktsbortfallet ifrån Ontario leveranserna i fjolårets första kvartal.

Koncernens operativa kassaflöde fortsätter att utvecklas bra och uppgick till 871 Mkr (603) en ökning med 44 %.

Utsikter

Trots att orderingången utvecklats något svagare under årets inledning gör koncernen en fortsatt positiv bedömning av volymutsikterna. Efterfrågan är fortsatt god i Nordamerika och på flertalet utvecklingsmarknader samtidigt som efterfrågeläget i Europa är på en hög och stabil nivå. Orderboken befinner sig alljämt på en mycket god nivå jämfört med motsvarande period föregående år.

Medical Systems räknar med god volymtillväxt under året till följd av gjorda investeringar inom såväl marknadsorganisationen som inom produktutvecklingen. Bruttomarginalen fortsätter att förstärkas som en följd av effektiviseringar inom framförallt Cardiopulmonary och till följd av gjorda produktlanseringar.

Infection Control förväntas också få en god volymutveckling under året genom den utbyggnad som skett av marknadsorganisationen framförallt på utvecklingsmarknaderna och de flertal produktlanseringar som genomförts under föregående års andra hälft. Minskade engångskostnader och ökande synergier ifrån La Cahlene förvärvet bidrar till en stigande EBITA-marginal.

Extended Cares volymtillväxt förbättras under senare delen av året då de större investeringar i Ontario Kanada och volymmässiga engångseffekter i sviterna ifrån det tidigare FDA embargot slutfördes i andra kvartalet föregående år. Den underliggande och normaliserade volymtillväxten förväntas ligga i nivå med affärsområdets långsiktiga tillväxtambitioner. Den omstrukturering som genomförts av patienthanterings produktionen leder till förbättrade bruttomarginaler. För Huntleigh som konsolideras från och med den första februari i år förväntas ett positivt bidrag till koncernens resultat före skatt exkluderat omstruktureringkostnader om totalt ca 250 Mkr innevarande år.

Sammanfattningsvis har koncernens resultatutsikter inte förändrats sedan det senaste rapporttillfället och utsikterna för året bedöms som goda. Koncernen

fortsätter att investera i en utbyggnad av marknadsorganisationen och i utveckling av nya produkter om än i något lägre takt än under 2006. EBITA-marginalen kommer att förstärkas för koncernen som helhet även medräknat Huntleigh men exklusive omstruktureringskostnader avseende Huntleigh integrationen.

Affärsområde Medical Systems

Orderingång

	2007	2006	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	3 m år	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	797,9	764,2	6,0%
USA och Kanada	239,2	340,3	-21,8%
Asien och Australien	201,9	193,9	11,0%
Övriga världen	89,9	97,5	-14,9%
Affärsområdet totalt	1 328,9	1 395,9	-1,6%

Orderingången minskade organiskt med 1,6 % i perioden. Minskning är hänförligt till utvecklingen i Nordamerika där orderingången föll tillbaka med 22 % jämfört med det mycket starka första kvartalet föregående år då orderingången ökade med 40 %. Efterfrågeläget bedöms dock som fortsatt bra i Nordamerika.

I Europa var orderingången fortsatt god med bra tillväxt i Skandinavien, Storbritannien, Sydeuropa samt Östeuropa. På tysktalande marknader var orderingången något under föregående år liksom i Benelux-området.

På utvecklingsmarknaderna var orderingången god i Sydostasien och i Mellanöstern. I Latinamerika var volymerna likvärdiga med fjolåret medan Afrika visade på fallande orderingång.

Resultat

	2007	2006	För-	2006
	3 m år	3 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 272,5	1 262,1	0,8%	5 542,1
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			4,3%	
Bruttovinst	704,2	616,6	14,2%	2 783,8
<i>Bruttomarginal, %</i>	55,3%	48,9%	6,4%	50,2%
Rörelsekostnader, Mkr	-504,8	-455,7	10,8%	-1 894,5
EBITA före omstrukturerings- och integrationskostnader	201,1	162,4	23,8%	895,7
<i>EBITA marginal %</i>	15,8%	12,9%	2,9%	16,2%
Omstrukturerings- och integrationskostnader, Mkr	–	–	0,0%	–
EBIT	199,4	160,9	23,9%	889,3
<i>EBIT marginal %</i>	15,7%	12,7%	3,0%	16,0%

EBITA-resultatet ökade med 24 % i perioden och uppgick till 201,1 Mkr (162,4). Bruttomarginalutvecklingen är alltfjämt mycket god och förklarar av god produktmix, bra priskontroll samt effektiviseringar inom produktionen. Ökningen i omkostnader ligger väl i linje med de fortsatta satsningar som görs. EBITA-marginalen uppgick till goda 15,8 % i kvartalet.

Aktiviteter

Produktutveckling och produktlanseringar

Medical Systems fortsätter att investera kraftfullt i framtagandet av nya produkter. Investeringarna är speciellt betydande inom divisionerna Critical Care och Cardiopulmonary.

Lanseringen av den nya ventilatorteknologin NAVA fortlöper planenligt. Arbetet är primärt inriktat runt ett antal kliniska utvärderingar med syfte att påvisa att användningen av NAVA-teknologin kan förkorta vårdtiden på intensivvårdsavdelningar och därmed sänka vårdkostnaderna. NAVA-teknologin har redan gett bra genomslag på försäljningen av ventilatorer även om försäljningen av NAVA-mjukvaran och förbrukningsvarorna förväntas ta fart först mot årets slut och framåt.

Inom Critical Care bedrivs också ett större utvecklingsprojekt i syfte att ta fram en ny generation anestesimaskiner med tydliga konkurrensfördelar. Leveranser av den nya produktfamiljen i kommersiell skala tros kunna ske under mitten av 2008. Den nya produktfamiljen bedöms ha goda chanser att ta betydande marknadsandelar på en anestesimarknad värderad till runt 5 500 Mkr årligen.

För Cardiopulmonarys räkning påbörjas lanseringen av en ny familj oxygenatorer som gradvis under 2007 och 2008 ska ersätta det befintliga oxygenatorprogrammet. Produktprogrammet som är moduluppbyggt är både mer konkurrenskraftigt och erbjuder bättre kliniska prestanda än sin föregångare. Under perioden har också arbetet med att utveckla en ny generation hjärt-lungmaskiner påbörjats. Utvecklingsprojektet kommer utöver att ersätta befintliga hjärt-lungmaskiner också att ha applikationer inom interventionell kardiologi och inom akut hjärtvård.

Ny produktionsstruktur inom Cardiopulmonary

Den produktionsanläggning som varit under uppförande i Turkiet har tagits i drift under kvartalet. Över den kommande två års perioden är avsikten att transferera den personalintensiva förbrukningsvaruproduktionen ifrån Tyskland till den turkiska enheten samtidigt som den mer kapitalintensiva produktionen effektiviseras på sin nuvarande plats i Tyskland.

Produktion i Kina

Som en följd av Medical Systems ambitioner att utöka den lokala produktionen i Kina både som ett led i att bättre betjäna den lokala marknaden men också för att stärka affärsområdets konkurrenskraft har beslut fattats under kvartalet om att bygga en ny fabrik i Kina. Fabriken som kommer att anläggas i anslutning till koncernens befintliga fabrik i Suzhou får en yta om ca 6 000 kvm. Produktion av takkonsoler sker redan i Kina. Tillverkningen av operationslampor bedöms komma igång under slutet av innevarande år. Under 2008 är avsikten att också tillverka enklare operationsbord för en global marknad i Kina.

Affärsområde Infection Control

Orderingång

	2007	2006	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	3 m ån	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	625,6	565,0	11,9%
USA och Kanada	300,3	356,6	-6,1%
Asien och Australien	110,4	106,0	7,6%
Övriga världen	10,0	26,5	-43,6%
Affärsområdet totalt	1 046,3	1 054,1	4,4%

Orderingången ökade organiskt med 4,4 % i kvartalet. I likhet med Medical Systems så var utvecklingen svagare i Nordamerika, speciellt vad avser den Kanadensiska marknaden. Infection Control i likhet med Medical Systems bedömer efterfrågan och volymutsikterna i Nordamerika som fortsatt goda.

I Europa var volymtillväxten fortsatt god med en organisk volymökning om 12 %. På marknaderna i Storbritannien, Sydeuropa, Östeuropa samt på tysktalande länder var utvecklingen mycket bra medan utvecklingen i Skandinavien var svagare.

På utvecklingsmarknaderna var orderingången mer blandad i perioden med bra tillväxt i Mellanöstern och i Sydostasien medan Afrika och Latinamerika var svagare.

Resultat

	2007	2006	För-	2006
	3 m ån	3 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	852,2	894,0	-4,7%	4 261,8
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			0,1%	
Bruttovinst	332,6	349,7	-4,9%	1 605,4
<i>Bruttomarginal, %</i>	39,0%	39,1%	-0,1%	37,7%
Rörelsekostnader, Mkr	-247,7	-264,7	-6,4%	-1 043,6
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	88,7	88,8	-0,1%	577,0
<i>EBITA marginal %</i>	10,4%	9,9%	0,5%	13,5%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-0,1	-5,4	-98,1%	-9,8
EBIT	84,8	79,6	6,5%	552,0
<i>EBIT marginal %</i>	10,0%	8,9%	1,1%	13,0%

EBITA-resultatet uppgick till 88,7 Mkr och var i nivå med motsvarande period föregående år. Den förbättrade EBITA-marginalen är huvudsakligen hänförlig till en minskning i rörelsekostnaderna.

Aktiviteter

Logistikprojekt

Infection Controls logistikprojekt som syftar till att effektivisera order och leverans rutiner samt sänka kapitalbindningen utvecklas planenligt. Projektet kommer efter full implementering leda till årliga kostnadsinbesparingar om ca 50 Mkr.

La Cahlène

Integrationen av La Cahlène som ingår i affärsområdet sedan mitten av 2005 har slutförts under kvartalet.

Produktion i Kina

Planerna att lokalisera tillverkningen av tryckkärl för sterilisatorer till affärsområdets produktionsenhet i Suzhou löper planenligt. Lokal tillverkningen av tryckkärl kommer att kunna påbörjas under årets sista kvartal och kommer att bli ett viktigt led i att ytterligare sänka produktionskostnaderna.

Outsourcing av sterilcentraler i England

Under kvartalet har Infection Control bokat sin första större order inom ramen för det program som engelska hälsovårdsmyndigheten (NHS) initierat i syfte att bygga ett antal större sterilcentraler så kallade supercenters. Som tidigare meddelats har NHS stora ambitioner att bygga ett större antal centra som på outsourcing basis ska försörja publika sjukhus med sterila instrument. Infection Control räknar med att kunna säkra en betydande del av de centra som planeras under kommande år.

Affärsområde Extended Care

Orderingång

	2007	2006	Förändr. just. för
<i>Orderingång per marknad</i>	3 m ån	3 mån	valuta o. förvärv
Europa	876,9	487,7	6,0%
USA och Kanada	387,4	342,0	-13,3%
Asien och Australien	80,6	20,7	11,4%
Övriga världen	16,7	1,6	-68,4%
Affärsområdet totalt	1 361,6	852,0	-1,7%

Orderingången minskade organiskt med 1,7 % i kvartalet. Justerat för de större beställningar i Ontario Kanada som registrerades under motsvarande kvartal föregående år så ökade orderingången med 10,3 % vilket är i linje med den förbättrade volymtrend som kunnat noteras sedan mitten av 2006.

Volymutvecklingen i Europa var stabil med bra ökningar i Skandinavien, Sydeuropa, Benelux samt på tysktalande marknader. I Storbritannien var orderingången i nivå med fjolåret.

I Nordamerika var orderingången fortsatt bra i USA där tillväxten låg på goda 14% organiskt medan utvecklingen i Kanada var svagare av de skäl som anges ovan.

På utvecklingsmarknaderna var orderingången sammantaget i nivå med föregående år.

För Huntleigh som ännu inte ingår i de organiska tillväxtsiffrorna och som konsolideras i koncernen från och med den första februari, var orderingången normal för perioden.

Resultat

	2007	2006	För-	2006
	3 m ån	3 mån	ändr	helår
Nettoomsättning, Mkr	1 290,1	807,1	59,8%	3 182,7
<i>d:o just. för valuta o. förvärv</i>			-4,1%	
Bruttovinst	627,4	361,3	73,7%	1 500,2
<i>Bruttomarginal, %</i>	48,6%	44,8%	3,8%	47,1%
Rörelsekostnader, Mkr	-461,6	-251,6	83,5%	-977,1
EBITA före omstrukturings- och integrationskostnader	188,2	113,7	65,5%	538,5
<i>EBITA marginal %</i>	14,6%	14,1%	0,5%	16,9%
Omstrukturings- och integrationskostnader, Mkr	-50,4	-40,7	23,8%	-35,4
EBIT	115,4	69,0	67,2%	487,7
<i>EBIT marginal %</i>	8,9%	8,5%	0,4%	15,3%

EBITA-resultatet uppgick till 188,2 Mkr en ökning med 65,5 % jämfört med föregående års första kvartal. Faktureringen var organisk lägre än motsvarande period föregående år till följd av lägre leveransvolym i Kanada (Ontario). Den förbättrade bruttomarginalen är primärt en effekt av de produktionseffektiviseringar som genomförts inom patienthanteringsområdet under 2006. Huntleigh förvärvet som ingår i affärsområdet från och med februari månad har utvecklats plan enligt. Omstruktureringskostnader uppgående till 50 Mkr avseende Huntleigh integrationen belastar kvartalet.

Aktiviteter

Huntleigh integrationen

Integrationen av Huntleigh som påbörjades omedelbart efter årsskiftet löper plan enligt. Sedan den första mars har en gemensam organisation med enhetlig ledningsstruktur etablerats. Syftet med den nya organisationen är att skapa en verksamhet som ska stimulera framväxten av såväl kostnads- som försäljningsmässiga synergier mellan Huntleigh och Extended Care. Som meddelats i ett separat pressmeddelande räknar Extended Care med att befintliga lönsamhets- och tillväxtmål för affärsområdet ska kunna uppnås senast 2009. Försäljningsmässiga synergier som ska trygga en hög och stabil tillväxt runt 7 % kommer först att få effekt från och med 2008. Kostnadssynergier kommer att bidra till resultatet redan under innevarande år med mellan 50 och 60 Mkr och kommer att överstiga 300 Mkr när de är fullt införda 2009/2010. Kostnader för det aviserade strukturprogrammet bedöms komma att uppgå till ca 400 Mkr.

Produktutveckling

Den nya generation passiva patientlyftar som är under utveckling fortskrider plan enligt. Den nya produktfamiljen bygger på tre plattformar och ersätter 7 befintliga produktplattformar. De nya produkterna förväntas bli betydligt mer funktionella och kostnadseffektiva än det befintliga produktprogrammet. Lansering av produktprogrammet kommer att ske med start under innevarande års andra hälft och fram till och med slutet av 2008.

Övrig information

- Redovisning** Bokslutskommunikén har upprättats enligt IAS 34 Interim Financial Reporting. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen. Rapporten har inte varit föremål för revisorernas granskning.
- Framtidsinriktad information** Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Getinges koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bl a förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.
- Nästa rapporttillfälle** Nästa rapport från Getingekoncernen (andra kvartalet 2007) lämnas den 16 juli 2007.
- Telefonkonferens** Telefonkonferens äger rum idag kl 14.00 svensk tid. För att delta, ring: inom Sverige +46(0)8 50 520 114 , lösen: Getinge utanför Sverige +44(0)20 7162 0125, lösen: Getinge
- En inspelad version av konferensen är tillgänglig under 5 arbetsdagar på följande nr:
Sverige: +46 (0)8 505 203 33, access kod: 746530
UK: +44 (0)20 7031 4064, access kod: 746530

Getinge 19 april 2007

Johan Malmquist
Koncernchef

Getinge AB
Box 69, 310 44 Getinge
Telefon 035-15 55 00. Telefax 035-549 52
e-post info@getinge.com
Organisationsnummer 556408-5032
www.getinge.com

Koncernens resultaträkning

	2007	2006	För-	2006
M kr	3 mån	3 mån	ändr	Helår
Nettoomsättning	3 414,8	2 974,8	14,8%	13 001,3
Kostnad för sålda varor ⁴	-1 750,5	-1 643,8	6,5%	-7 107,6
Bruttovinst	1 664,3	1 331,0	25,0%	5 893,7
<i>Bruttomarginal</i>	48,7%	44,7%	4,0%	45,3%
Försäljningskostnader ⁴	-715,4	-595,3	20,2%	-2 467,0
Administrationskostnader ⁴	-390,4	-300,4	30,0%	-1 191,1
Forsknings- och utvecklingskostnader ¹⁾	-101,9	-81,6	24,9%	-282,1
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-50,5	-46,1	9,5%	-45,2
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-6,4	3,2	-300,0%	28,0
Rörelseresultat ²⁾	399,7	310,8	28,6%	1 936,3
<i>Rörelsemarginal</i>	11,7%	10,4%	1,3%	14,9%
Finansnetto	-113,8	-49,2		-208,2
Resultat före skatt	285,9	261,6	9,3%	1 728,1
Skatt	-82,8	-70,6		-468,7
Nettovinst	203,1	191,0	6,3%	1 259,4
Hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	202,8	187,1		1 254,0
Minoritetsintresse	0,3	3,9		5,4
Nettovinst	203,1	191,0		1 259,4
Vinst per aktie ³⁾	1,00	0,93	7,5%	6,21

1) Utvecklingskostnader uppgående till 54,8 Mkr (31,7) har aktiverats i kvartalet.

2) Rörelseresultatet är belastat med avskrivningar

— på förvärvsrelaterade

immateriella tillg **-27,7** -9,3 -36,9

— på immateriella anl tillg **-17,6** -9,8 -47,1

— på materiella anl tillgångar **-95,8** -71,1 -250,1

-141,1 -90,2 -334,1

3) Det förekommer ingen utspädning

4) På grund av ändrad kategorisering av vissa kostnader har omklassificeringar gjorts från Kostnad för sålda varor till Rörelsekostnader i föregående årssiffror.

Resultat per kvartal

M kr	2005	2005	2005	2005	2006	2006	2006	2006	2007
	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1	kv 2	kv 3	kv 4	kv 1
Nettoomsättning	2 525,2	2 739,0	2 727,4	3 888,8	2 974,8	3 147,7	2 883,2	3 995,6	3 414,8
Kostnad för sålda varor	-1 348,7	-1 518,7	-1 524,4	-2 163,1	-1 643,8	-1 725,4	-1 618,6	-2 119,8	-1 750,5
Bruttovinst	1 176,5	1 220,3	1 203,0	1 725,7	1 331,0	1 422,3	1 264,6	1 875,8	1 664,3
Rörelsekostnader	-814,1	-866,7	-856,4	-985,5	-1 020,2	-1 004,4	-897,1	-1 025,7	-1 264,6
Rörelseresultat	362,4	353,6	346,6	740,2	310,8	417,9	367,5	840,1	399,7
Finansnetto	-49,5	-49,4	-55,4	-47,1	-49,2	-53,6	-52,9	-52,5	-113,8
Resultat före skatt	312,9	304,2	291,2	693,1	261,6	364,3	314,6	787,6	285,9
Skatt	-87,6	-85,2	-81,5	-197,4	-70,6	-98,4	-84,9	-214,8	-82,8
Nettovinst	225,3	219,0	209,7	495,7	191,0	265,9	229,7	572,8	203,1

Koncernens balansräkning

Tillgångar M kr	2007	2006	2006
	31 mars	31 mars	31 dec
Immateriella anläggningstillgångar	10 422,9	5 496,7	5 516,1
Materiella anläggningstillgångar	2 352,9	1 475,9	1 397,2
Finansiella anläggningstillgångar	751,1	668,0	1 876,2
Varulager	2 955,9	2 322,7	2 082,4
Kortfristiga fordringar	4 793,7	3 682,8	4 331,5
Likvida medel	931,4	688,9	673,3
Summa tillgångar	22 207,9	14 335,0	15 876,7
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	6 267,0	5 555,8	6 004,8
Långfristiga skulder	11 442,3	5 831,5	6 567,6
Kortfristiga skulder	4 498,6	2 947,7	3 304,3
Summa eget kapital och skulder	22 207,9	14 335,0	15 876,7

Koncernens kassaflödesanalys

M kr	2007 3 mån	2006 3 mån	2006 Helår
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Rörelseresultat	399,7	310,8	1 936,3
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	171,6	123,1	277,2
Finansiella poster	-113,8	-49,2	-203,4
Betald skatt	-125,0	-131,1	-387,4
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	332,5	253,6	1 622,7
Förändringar i rörelsekapital			
Varulager	-385,4	-193,5	-75,1
Utrustning för uthyrning	-11,3	3,6	-10,5
Kortfristiga fordringar	476,8	266,9	-483,8
Kortfristiga rörelseskulder	219,4	92,0	451,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	632,0	422,6	1 504,5
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av dotterföretag	-5 514,4	-4,4	-272,3
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-59,9	-32,7	-205,6
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-82,4	-60,2	-315,4
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	5,0	0,9	157,3
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5 651,7	-96,4	-636,0
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Förändring av räntebärande skuld	4 194,7	-321,3	568,2
Förändring av långfristiga fordringar	1 225,6	-24,6	-1 276,9
Nettoförändring av minoriteter	-	-	51,0
Utbetald utdelning	-	-	-405,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5 420,3	-345,9	-1 063,1
Periodens kassaflöde	400,6	-19,7	-194,6
Likvida medel vid periodens början	673,3	683,6	683,6
Omräkningsdifferenser	-142,5	25,0	184,3
Likvida medel vid periodens slut	931,4	688,9	673,3

Operativ kassaflödesanalys

M kr	2007 3 mån	2006 3 mån	2006 Helår
Rörelsen			
Rörelseresultat	399,7	310,8	1 936,3
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	171,6	123,1	277,2
	571,3	433,9	2 213,5
Förändring i operativt kapital			
Varulager	-385,4	-193,5	-75,1
Utrustning för uthyrning	-11,3	3,6	-10,5
Kortfristiga fordringar	476,8	266,9	-483,8
Kortfristiga rörelseskulder	219,4	92,0	451,2
Operativt kassaflöde	870,8	602,9	2 095,3

Koncernens räntebärande nettoskuld

M kr	2007 31 mars	2006 31 mars	2006 31 dec
Skulder till kreditinstitut	9 119,4	3 771,3	4 609,5
Avsättningar för pensioner, räntebärande	1 920,7	1 686,3	1 638,9
Avgår likvida medel	-931,4	-688,9	-673,3
Räntebärande nettoskuld	10 108,7	4 768,7	5 575,1

Förändring eget kapital

M kr	2007	2006	2006
	31 mars	31 mars	31 dec
Ingående eget kapital	6 004,8	5 381,3	5 381,3
Utdelning	-	-	-403,7
Utdelning till minoritet	-	-	-1,7
Förändring om värderingsreserv			
säkringsredovisning	-63,2	54,9	159,9
Förändring av minoritet	-	-	-51,0
Omräkningsdifferens	122,3	-71,4	-339,4
Periodens resultat	203,1	191,0	1 259,4
Utgående eget kapital	6 267,0	5 555,8	6 004,8
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	6 241,3	5 479,8	5 983,3
Minoritetsintresse	25,7	76,0	21,5
Totalt eget kapital	6 267,0	5 555,8	6 004,8

Koncernens nyckeltal

	2007	2006	För-	2006
	3 mån	3 mån	ändr	Helår
Orderingång, Mkr	3 736,8	3 313,7	2,8%	13 316,4
d:o just. för valuta o. förvärv			0,3%	
Nettoomsättning, Mkr	3 414,8	2 974,8	14,8%	13 001,3
d:o just. för valuta o. förvärv			0,7%	
EBITA	427,3	320,0	33,5%	1 973,3
EBITA-marginal	12,5%	10,8%	1,7%	15,2%
Vinst per aktie efter full skatt, kronor	1,00	0,93	7,5%	6,21
Antal aktier, tusen	201 874	201 874		201 874
Arbetande kapital, Mkr	10 222,6	9 903,3	3,2%	10 217,4
Avkastning på arbetande kapital, procent	19,3%	18,5%	0,8%	19,2%
Avkastning på eget kapital, procent	22,1%	22,3%	-0,2%	22,6%
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	1,61	0,86	0,75	0,93
Räntetäckningsgrad, ggr	7,2	8,2	-1,0	9,0
Soliditet, procent	28,2%	38,8%	-10,6%	37,8%
Eget kapital per aktie, kronor	30,92	27,14	13,9%	29,64
Antal anställda vid periodens slut	10 343	7 382	40,1%	7 531

Förvärvade bolag under 2007

Huntleigh Technology PLC.

Under första kvartalet 2007 förvärvade Getinge koncernen 78,48% av aktierna i Huntleigh Technology PLC och äger nu 100% av aktierna. Huntleigh är verksam inom områdena specialmadrasser för trycksårsbehandling, sängar för intensiv-, specialist- och äldrevård, kompressionsprodukter som förebygger uppkomsten av ventromboser underlättar behandling av lymfödem och trycksår, samt utrustning för foster- och kärldiagnostik.

Vid förvärvet uppgick företagets tillgångar till cirka 2 370 Mkr och skulder till 990 Mkr. Den överenskomna köpeskillingen för 100% av aktierna uppgick till cirka 5 630 Mkr. Vid studien för fördelning av köpeskillingen har övervärde i immateriella och materiella tillgångar beräknats till cirka 1 520 Mkr.

Omsättningen 2006 uppgick till cirka 3 000 Mkr, EBIT till cirka 390 Mkr och antalet anställda cirka 2 700.

Huntleigh konsolideras fr.o.m. februari 2007.

Definitioner

EBIT

Rörelseresultat

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar som har identifierats i samband med företagsförvärv