



Getinge Financial Services

Innovative Finanzierungslösungen
für Ihre medizinischen Anforderungen

Sie wissen, was Ihr Krankenhaus braucht – wir helfen Ihnen, es zu realisieren.





Sie und Getinge Together as one

Seit über 100 Jahren trägt Getinge im Gesundheitswesen auf der ganzen Welt dazu bei, mehr Leistung zu erzielen.

Mit unseren Kunden arbeiten wir als Full-Service-Partner zusammen, unterstützen Sie in Ihrem gesamten klinischen Behandlungsablauf und bieten Beratung, Technologie und Lösungen, die die Versorgungsqualität verbessern, Arbeitsabläufe optimieren und die Kosteneffizienz erhöhen.

Von den neuesten Technologien der Akutversorgung bis hin zu Workflow-Lösungen für den Operationssaal und die Intensivstation stehen wir Ihnen bei jedem Schritt zur Seite.

Wir sind uns bewusst, dass es angesichts eines harten Wettbewerbs notwendig ist, mit den neuesten Entwicklungen bei moderner medizintechnischer Ausrüstung Schritt zu halten. Als zuverlässiger Finanzpartner bietet Ihnen Getinge Financial Services (GFS) eine Kombination aus hochwertigen medizintechnischen Produkten und Finanzexpertise. Mit seiner langjährigen Erfahrung bietet unser Team kompetente Finanzberatung und unterstützt Sie gemeinsam mit unseren Vertriebsmitarbeitern dabei, die Bedürfnisse Ihres Krankenhauses zu erfüllen.

Finanzierungslösungen von Getinge

– der Schlüssel zu Ihrem Erfolg

Finanzierungslösungen sind ein leistungsstarkes Instrument, das modernste Technologie mit erstklassigen Dienstleistungen und flexiblen Zahlungsmodelle verbindet, um Ihnen den entscheidenden Wettbewerbsvorteil zu verschaffen.

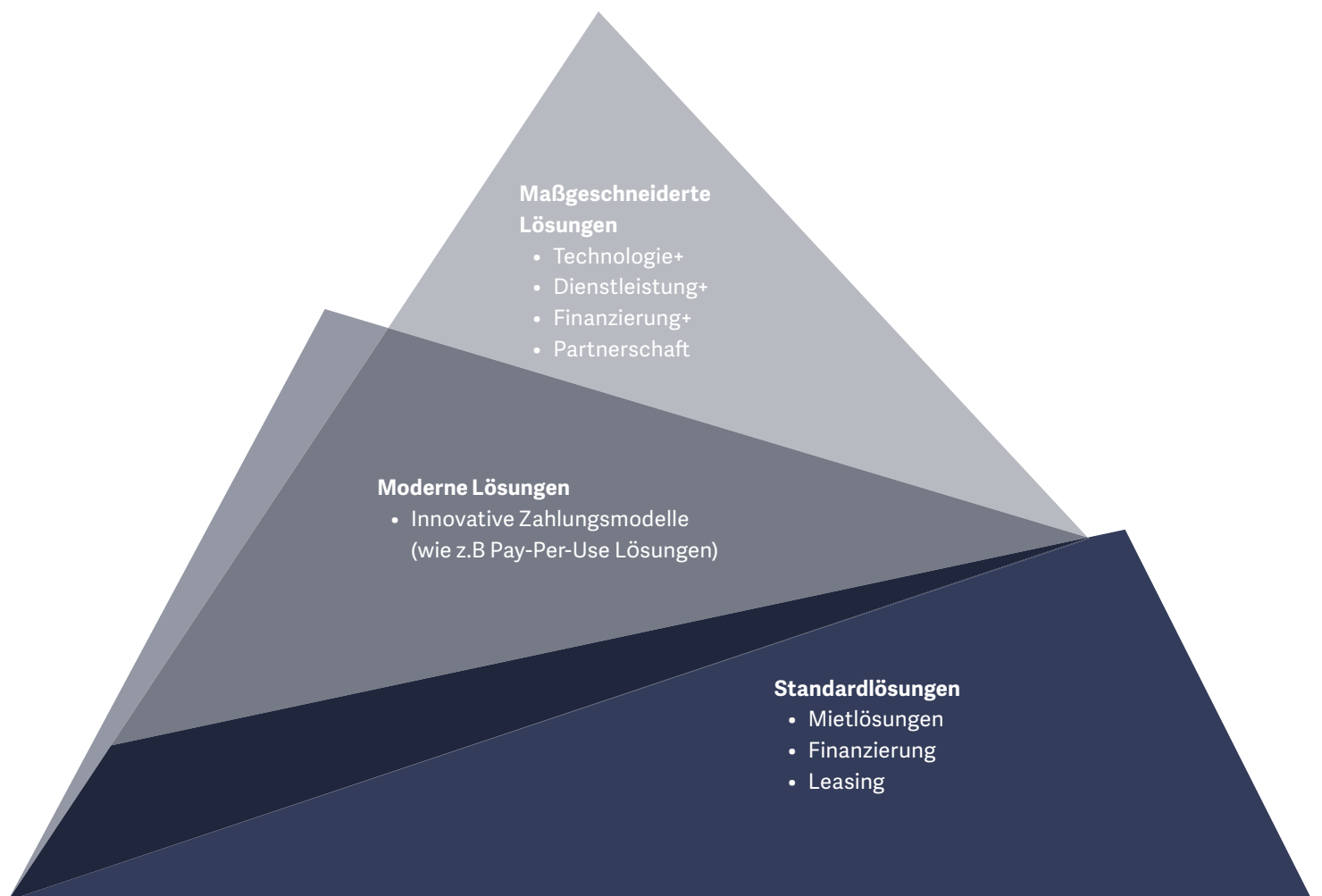
Als Partner bietet Ihnen Getinge bestmöglichen Service an. Sowohl Ihr Getinge-Vertriebspartner als auch Ihr GFS-Ansprechpartner unterstützen Sie von der ersten Anfrage bis hin zum Abschluss Ihres Projekts. Unser Angebot geht weit über die üblichen Finanzierungsleasing- und Mietkaufverträge hinaus. Dazu gehören exakt zugeschnittene Finanzierungsprodukte, die auch in Zeiten rasanter wirtschaftlicher Veränderungen zu Ihren Projekten und Investitionen passen. So können Sie Ihren Patienten die bestmögliche Behandlung unter Einsatz der neuesten Technologie bieten.

Sie können zwischen Standard-, erweiterten oder maßgeschneiderten Lösungen wählen. Zu den Standardlösungen gehören Finanzierungsleasing, Mietkauf oder operatives Leasing, bei denen Sie die Geräte mieten oder möglicherweise erwerben können. Wenn Sie nach dem gewissen Extra suchen, dann können unsere erweiterten Zahlungsmodelle wie Pay-per-Use implementiert werden, bei denen die Geräte kostenlos installiert und die Verbrauchsmaterialien während der gesamten Vertragslaufzeit bezahlt werden. Auch die Option Software-as-a-Service (SaaS) überzeugt durch flexible Zeiträume zum Abonnieren unserer Software-Lösungen.

Unsere Nutzungsverträge bieten Ihnen das komplette Rundum-sorglos-Paket aus Schulung, Installation, Ersatzteilen, Verbrauchsmaterialien und Wartung mit Verfügbarkeitsgarantie.

Unabhängig von Ihrer Wahl wird Getinge Financial Services gemeinsam mit Ihnen die optimale Finanzierungslösung für Ihre medizinische Einrichtung entwickeln.

Wir bieten eine Reihe innovativer Zahlungsmodelle, von Mietverträgen bis hin zu maßgeschneiderten Finanzierungslösungen.



Flexible Finanzierungsloesungen

– für Sie konzipiert

Flexible Finanzierungsloesungen ermöglichen eine strategische Partnerschaft zwischen Ihnen und Getinge. Gemeinsam mit Ihnen erarbeiten wir eine maßgeschneiderte Lösung für die individuellen Bedürfnisse Ihres Krankenhauses. Sie erhalten zum gewünschten Zeitpunkt die benötigte Ausrüstung und behalten die volle Kontrolle über die Kosten – und die Flexibilität, den Auftrag bei Bedarf und vorbehaltlich der Auftragsvergabe zu erweitern.



Wir können mit Ihnen gemeinsam Lösungen für Ihre Krankenhausumgebungen entwickeln, von der Notaufnahme über den Operationssaal und die Intensivstation bis zur ZSVA. Mit unseren Geräten und unserem Know-how verbessern Sie die Behandlungsergebnisse und gestalten den Arbeitsalltag für das klinische Personal effizienter.

Ihr Partner im gesamten klinischen Behandlungsablauf

Akutversorgung – Verbesserung der Behandlungsergebnisse mit den neuesten Technologien, von der Anästhesie bis zur Lebenserhaltung.

OP-Ausstattung – Unterstützung Ihrer OP-Teams bei effizienterem Arbeiten, von bildgebenden Geräten bis hin zu kompletten Raumsystemen.

Klinisches Informationsmanagement – Rationalisierung Ihrer Prozesse in den verschiedenen Phasen der Patientenbehandlung, vom Notfall bis zur Operation. Wir helfen Ihnen, effizienter zu werden und mehr mit Ihren vorhandenen Ressourcen zu erreichen.

Infection Control – wir helfen Ihnen, Ihre reinen und unreinen Bereiche mit fehlersicheren und rückverfolgbaren Systemen getrennt zu halten.

Instrumentenreinigung – wir sorgen dafür, dass Ihre chirurgischen Instrumente schnell und sicher wiederverwendet werden können.

Service – wir unterstützen Sie während der gesamten Vertragslaufzeit mit fachkundiger Wartung und Kundendienst – damit helfen wir Ihnen, mehr aus Ihren Geräten herauszuholen und ihre Lebensdauer zu verlängern.



Mit den Finanzierungslösungen von Getinge sind Sie immer einen Schritt voraus

Innovation, Flexibilität, Effizienz – das sind die Eigenschaften, die Sie von Getinge erwarten können. Wir bieten eine breite Palette an maßgeschneiderten Finanzierungslösungen an, die in der Medizintechnik einzigartig sind.

| Lösung | Kurze Erklärung | Service inkl. |
|-----------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------|
| Flatrateverträge | Monatliche Pauschale für bedarfsgerechte Systembereitstellung. | Ja |
| Operating Leasing | Klassische Leasing-Lösung, bei der Sie die Möglichkeit haben, die Ausrüstung für eine gewisse Zeit zu nutzen und am Ende wird das Gerät an den Hersteller zurückgeschickt. | Ja |
| Mietkauf | Ein Vertrag, mit Eigentumsübergang am Ende der Laufzeit. | Optional |
| Finance Leasing | Ähnlich wie Operating Leasing, mit einer vertraglichen Kaufoption. | Optional |
| Pay-Per Lösungen | Fortschrittliche Lösung, bei der Sie eine Stunde / Zyklus für die Nutzung des Equipments bezahlen. (Anpassung der Behandlungskosten zu den Kosten der Ausrüstung) | Optional |
| Software-as-a-Service | Lizenzgebühr für die Nutzung der Software, Angebot von flexiblen Lizenznummern und angepasste Preise. | Ja |
| Performance-Sharing-Modelle | Zahlungen, die sich an der Leistung der Ausrüstung orientieren (z. B. im Zusammenhang mit der Produktivitätssteigerung), in der Regel mit gebündelter Ausrüstung. | Ja |
| Nutzungsverträge | Komplettpaket aus Schulung, Installation und Service, Ersatz von Ausrüstungersatzteilen, Verbrauchsmaterialien für die Vermögensverwaltung und Betriebszeitgarantie. | Ja |
| Miete | Klassische Mietlösungen bei der Sie die Möglichkeit haben, die Ausrüstung für eine gewisse Zeit zu nutzen. | Ja |
| Ratenzahlung | Klassische Ratenzahlung in der Ihr Kaufpreis durch ratenweise Teilzahlungen innerhalb eines vertraglich festgelegten Zeitraums abgetragen wird. | Nein |



Die 4 wichtigsten Vorteile einer kommerziellen Partnerschaft mit Getinge

Vollständige Kostensicherheit ohne Überraschungen

- Sie können vom ersten Tag an über die neueste Ausrüstung verfügen.
- Bezahlen Sie aus den laufenden Ausgaben, anstatt die Geräte direkt zu kaufen.
- Maximieren Sie Ihre Flexibilität durch die Möglichkeit, weitere Geräte während des Vertrags bei Bedarf hinzuzufügen.
- Alle Finanzierungskosten werden zu Beginn der Vertragslaufzeit festgelegt, sodass Sie mit bekannten Fremdkapitalkosten in die Zukunft investieren können.
- Sie wissen genau, was Sie während der gesamten Vertragslaufzeit zu zahlen haben – keine versteckten Kosten oder Extras.

Wir übernehmen das Risiko, sodass Sie sich auf die Patientenversorgung konzentrieren können

- Wir garantieren, dass unsere Geräte am letzten Tag des Vertrags ebenso gut funktionieren wie am ersten.
- Wir erhalten die garantierte Verfügbarkeit aller Geräte, sodass Sie Ihren Arbeitsablauf sicher planen können.
- Auch sicherheitstechnische Aktualisierungen und Verbesserungen führen wir ohne Mehrkosten durch.

Flexible, maßgeschneiderte Lösungen, die auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten sind

- Wir entwickeln maßgeschneiderte Lösungen für Ihre individuellen Bedürfnisse – mit der Flexibilität, jederzeit Änderungen vorzunehmen.
- Sie haben die Wahl zwischen flexiblen Vertragslaufzeiten.
- Planen Sie Ihren Dienstleistungsbedarf mit planmäßigem Austausch von Geräten, sowohl bei Vertragsbeginn als auch immer dann, wenn vorhandene Geräte erneuert werden müssen.
- Reagieren Sie auf sich ändernde Bedürfnisse mit der Möglichkeit, zum ursprünglichen Vertrag neue Geräte hinzuzufügen.
- Setzen Sie durch den Rückkauf vorhandener Anlagen Kapital frei, mit integrierter Erneuerung am Ende des Lebenszyklus.

Wir garantieren die Geräteverfügbarkeit und Sicherheit

- Wir vereinbaren mit Ihnen eine garantierte Geräteverfügbarkeit, die vertraglich geregelt ist.
- Sie erhalten Betriebssicherheit und die Gewissheit, dass Sie nur für die Leistung bezahlen, die Sie erhalten.
- Vorbeugende Wartungen, Instandsetzungen und intelligente Optionen für Verbrauchsmaterialien können implementiert werden, bei gleichzeitig höchster Geräteverfügbarkeit und schneller Reaktionszeit.

Häufig gestellte Fragen

Wie lange läuft die Vereinbarung?

Sie können wählen, wie lange Ihr Vertrag laufen soll. Wir beraten und unterstützen Sie bei der Wahl der bestmöglichen Laufzeit, welche auf Ihre Bedürfnisse und Prioritäten zugeschnitten ist.

Kann ich während des Vertrags Änderungen vornehmen?

Die Vereinbarung sieht (vorbehaltlich des erforderlichen Beschaffungsumfangs) vor, dass neue Geräte hinzugefügt werden können, wobei eine neue einheitliche Gebühr berechnet wird, die in den Folgejahren zu zahlen ist.

Welchen Service-Level kann ich erwarten?

Sie können die Service-Level angeben, die Sie für die Patientenversorgung benötigen. Sobald wir diese mit Ihnen abgestimmt haben, sind sie Teil der Service-Level-Vereinbarung in Ihrem Vertrag.

Was passiert, wenn die Geräte veraltet sind?

Mit unseren zukunftsweisenden Verträgen ermöglichen wir Ihnen während der Laufzeit den Zugang zu modernster Technologie. Wir bieten Ihnen unternehmerische Entscheidungsfreiheit, Ihren Vertrag durch Ergänzungen oder Erweiterung während der Vertragslaufzeit mit neuen Produkten zu versehen, sodass Ihr Laufzeitende unverändert bleibt.

Werden Sie Techniker vor Ort bereitstellen?

Ja. Wir garantieren, dass das vereinbarte Verfügbarkeitsniveau Ihrer Ausrüstung erhalten bleibt. Wir stellen Techniker an Ihrem Standort zur Verfügung, wenn sie benötigt werden, um dieses Versprechen zu erfüllen.

Was ist die alternative zu meiner Bank?

Mit unseren Finanzierungslösungen erhalten Sie mit Getinge einen Finanzierungspartner der Ihre Kreditlinien bei Ihren Banken schont.

Wie wirkt sich die Finanzierungslösung auf meine Bilanz aus?

Sie entscheiden, ob Sie unsere Produkte auf Ihrer Bilanz haben wollen oder nicht. Durch unsere Beratung bieten wir Ihnen eine optimierte Finanzstruktur.





Getinge ist ein globaler Anbieter von innovativen Lösungen für Operationsäle, Intensivstationen, Sterilisationsabteilungen sowie für Unternehmen und Institutionen im Bereich Life Science. Auf der Grundlage unserer Erfahrungen aus erster Hand und engen Partnerschaften mit klinischen Experten, medizinischen Fachkräften und medizintechnischen Spezialisten verbessern wir den Alltag der Menschen nicht nur heute, sondern auch morgen.

Ihren lokalen Getinge-Vertriebspartner finden Sie unter der folgenden Adresse:

Getinge Deutschland GmbH · Kehler Str. 31 · 76437 Rastatt · Deutschland

Getinge Österreich GmbH · Lemböckgasse 49 · 1230 Wien · Österreich

Getinge Schweiz AG · Wilerstrasse 75 · 9200 Gossau · Schweiz

www.getinge.de